



一家拥有报废机动车回收拆解资质的企业的厂区内景。

新规实施 行业垄断桎梏不再 报废汽车回收拆解 千亿级市场待分羹

9月1日,由商务部、国家发改委、工业和信息化部等7部门联合发布的《报废机动车回收管理办法实施细则》(以下简称《细则》)正式实施,明确规定了报废机动车回收拆解企业的资质认定和管理、监督管理、退出机制、法律责任等相关事宜,允许获得资质认定的企业可依法从事机动车报废拆解。

毋庸置疑,《细则》施行后行业垄断桎梏不再,汽车报废价格有望合理回升,消费者或更乐于报废机动车,实现拆车件资源有效利用。至此,在报废机动车回收拆解行业进入市场化角逐后,行业如何实现高质量发展,又有哪些因素对其存在制约?日前,大众日报淄博融媒体中心记者对此进行了走访调查。

问题现状

报废机动车小区随意停
商贩卖价回收拆件销售

“小区内车位本就紧张,多年不用的已达报废标准的机动车不但一直占用公共资源,还给周围带来一定的安全隐患”

8月25日,家住张店区盛世名苑的宫先生告诉记者,这样的情况不止一例,已达报废标准的机动车本就存在种种问题,经年累月的日晒雨淋,给小区居民带来严重的困扰。

当天上午,记者联系了一名已达报废标准但未做报废处理的机动车车主,车主王先生表示,自己也知道一直将已达报废标准的机动车停放在小区内存在许多隐患,但通过正规途径报废机动车实在是不划算,“这个过程需要找拖车将车运至报废车回收拆解企业,还要经过一系列程序,但是获得的收益只有三四百块钱,实在是麻烦。”

这样的车辆不止出现在小区内,当天下午,记者走访了位于淄博市华福大道的二手车交易市场、淄博北苑汽配城和淄博王舍汽配城等地,发现在这些市场内也存在此类情况的车辆,而与小区内停放的已达报废标准机动车不同的是,上述市场内的报废机动车多处于被拆解零配件销售的状态。

淄博市高新区北苑汽配城一商家对此表示,由于缺乏有效监管,不少二手车回收商家选择加价回收此类报废的机动车,将车辆的零配件拆解出售。

记者调查

二手车商变身市场主角
入驻条件关联政策扶持

8月26日,淄博王舍汽配城一商家告诉记者,因目前私家车无使用年限限制,因此许多车主更愿意将无法使用的车辆卖给二手车商,相比较报废机动车的回收价格,二手车商所给的价格更高。

“以发动机为例,原车价格在20万元以上的合资车或者进口车,原版发动机拆车件的售价在10000元以上;原车价格在8万到15万元的机动车,原版发动机拆车件的售价约为5千元。”上述商家说。

同在王舍汽配城的另一名商家还告诉记者,除了“五大总成”,报废机动车中的三元催化器以及轮毂等都是价值较高的配件,中高级车型的催化器的拆车件价格在2千到3千元之间。”该商家表示,目前,二手车市场主要存在两种报废车回收形式:一种是正常达到报废标准的,回收时按照损耗程度报价;另一种是因发生交通事故而报废的,回收时按照车辆残值报价。

对于《细则》的实施,王舍汽配城几位商家均表示支持,新的实施《细则》允许成立多家报废车回收拆解企业,对于普通车主而言,有望将报废机动车卖出更高的价格,促使更多的私家车主乐意将报废机动车送至有资质的回收拆解企业。同时,拆解的“五大总成”再回收利用不仅给有更换零配件需求的车主节省了许多成本,还促进了资源利用,也对环境保护起到了积极作用。

“虽然市场放开以后可以申请报废机动车回收拆解资



一企业内堆积的待拆解报废机动车。

质,但是毕竟资源和市场有限,而且设备和厂房需要投入大量资金,若没有政策扶持,企业申请资质的意愿也可能并不强烈。”本地一汽修行业的商家说。

企业判断

正规企业抢占市场先机
回收价格已提高一倍多

8月27日,淄博捷迅工贸有限公司总经理张勇告诉记者,他们作为目前淄博市唯一一家拥有报废机动车回收拆解资质的企业,为响应政策要求,已于8月5日将报废机动车回收价格上调,对于整备质量在4吨以下的报废车辆,按500元/吨的价格回收,对于整备质量在4吨以上的报废车辆,按800元/吨的价格回收,新的报废机动车回收价格与此前相比已提高一倍多。

张勇告诉记者,新的实施《细则》将使此前暴力拆车的方式得到改善,“五大总成”拆解再利用也可以使报废车的价值得到充分利用,“为了更好地迎合这一规范,目前,我们公司已

清理出面积约5千平方米的厂房,用于更新设备,完善拆解流程。”

淄博捷迅工贸有限公司办公室主任孙继国还告诉记者,此前的8月24日至25日,山东省商务厅还组织开展了全省报废机动车回收拆解业务培训班,培训讲师对于新的实施《细则》做了详细的讲解。

“《细则》的实施对于行业管理的要求明显提升,行为规范也更加精细,市场的开放使得企业在完善回收拆解流程之外,对服务质量也更加重视。”孙继国说。

根据淄博捷迅工贸有限公司提供的数据显示,每年的报废车回收拆解数量平均仅在3000辆左右,经营略有盈余。

在有着30年行业经验的孙继国看来,《细则》实施后,新企业的加入可以形成良性竞争,对于企业发展能够起到一定的促进作用,而由于报废机动车回收拆解行业属于微利行业,以目前淄博市报废机动车的保有量来看,也不排除出现恶性竞争的可能,市场监管因此显得尤为重要。

部门说法

符合条件企业均可申报
利于形成良性市场环境

8月28日,曾参加过全省报废机动车回收拆解业务培训班的淄博市商务局流通业发展科工作人员王海霞告诉记者,新的实施《细则》明确阐述了报废机动车回收拆解企业资质认定的条件,只要符合条件的企业均可申请报废机动车回收拆解资质。

“《细则》的施行有利于形成良性的市场环境,给车主提供更多选择的机会,而更加严格、具体的规范要求,也有利于监管部门更好地监督管理。”

在谈到报废机动车回收拆解价格问题时王海霞表示,目前,山东省商务厅组织全省报废机动车回收拆解业务培训班,详细讲解了报废机动车回收拆解的行业背景、企业数量,计算了报废机动车回收拆解的成本,以中型货车为例,在回收拆解过程中企业需要付出的成本达到了每吨1423元。”

王海霞告诉记者,新的实施《细则》还明确了相关部门、相关企业的职责,在环保、安评等方面也提出了更高的要求,有利于形成共同监督的良好局面,优化市场环境,促进行业健康有序发展。

“《细则》的施行将使报废机动车回收拆解行业进入高质量发展时期,下一步,淄博市商务局将积极落实上级部门的指示,努力做好相关企业的申报工作。”王海霞说。

据公安部统计,截至2020年上半年,全国机动车保有量达3.6亿辆,其中汽车达到了2.7亿辆。2019年,全国汽车保有量2.6亿辆,理论报废数量910万辆,实际回收数量则仅有195万辆,回收率仅为0.75%,远低于欧美等国3%-5%的汽车报废回收率。已有的报道显示,目前全国汽车拆解市场规模为66亿元/年,未来汽车拆解市场规模有望达1100亿元/年,其中,“五大总成”拥有700亿元市场规模,成长空间巨大,随着相关企业和网点增多,汽车回收拆解有望成为千亿级市场。

调查中记者发现,结合本地实际情况,与报废机动车回收拆解所关联的汽车制造及汽修、汽配等行业,有望成为此次申请报废机动车回收拆解资质的主要力量,而如何打消意向入驻企业的顾虑,让更多企业参与进来,依托本地物流及行业市场,打造新的经济产业,或为目前政府及主管部门需要着力解决的问题。

大众日报淄博融媒体中心记者 姜涛 见习记者 李振兴