



# 淄博发起 七市抱团 灵魂砍价

02版

## 多些“灵魂砍价”，答好民生之问

大众日报记者 孙秀岭

一个17200元的医用高值耗材，“团购价”能杀出多少？

11月14日，淄博发起全国首次骨科创伤类和血液透析类高值耗材市级联盟带量采购，骨科创伤类最高降幅达94%，平均降幅67.3%；血液透析类最高降幅66%，平均降幅35.2%。一位企业代表从最开始的17200元报价，一下子降到了2643元“地板价”。

这场由淄博发起的淄博-青岛-东营-烟台-威海-滨州-德州七市采购联盟部分医用耗材带量采购现场议价会，再次成全国范围内高值医

用耗材采购的焦点。一个个“地板价”令人吃惊，而“地板价”的背后是“七市采购联盟”。“七市采购联盟”是由淄博发起的。今年，淄博市召开重点改革攻坚动员会议，把对标学习深圳优化营商环境作为2020年“一号改革工程”，提出了重点任务清单“210条”。淄博市医疗保障局积极推进对标“一号改革工程”重点任务，为了让更多群众享受到低价耗材，组织联系并发起了“七市采购联盟”，通过带量采购，降低部分医用耗材价格，降低群众就医负担。

因病致贫、因病返贫，是脱贫路上的“拦路虎”，是习近平总书记反复强调必须解决好的重大问题。“医药费花了多少？”这是习近平总书记在很多地方考察时都会提出的民生之问。

面对民生之问，“七市采购联盟”是一个有

益探索。看病贵是个“顽症”，其中原因十分复杂。比如常用的医用耗材，用量大而价格高，成为看病贵的一个原因。医用耗材贵，贵在销售渠道成本太高，贵在医疗系统有“瑕疵”，贵在患者太“渺小”，根本没有“议价能力”。这次最高降幅达94%，重要原因是政府出手、七市联手、带量采购。一家医院、一个区县甚至一个市采购的药品数量有限，在价格谈判上没有多少优势。七市攥成一个拳头，对任何厂家来说，都是巨大的市场，自然形成了强大的谈判和博弈力量。可见，政府作为患者的“服务员”“代言人”，该出手时就出手，而出不出手、如何出手，效果大不一样。

答好民生之问，不是“能不能”，而是“想不想”，想到就能做到。为何牵头发起“七市采购

联盟”？淄博市医疗保障局负责人说，千方百计降低群众的就医负担，这是最大的动因。他认为，通过带量采购，群众就医负担降低，医院收入增加，企业销售环节减少，市场占有率增加，实现了多方共赢。

答好民生之问，让就医负担降下来，还有很大潜力。数据显示，中国医用耗材市场规模3200亿元，其中高值医用耗材1500亿元。“七市采购联盟”的“灵魂砍价”表明，只要主管部门积极作为，很多医用耗材的费用是能够降下来的。当然，让就医负担降下来，是一个复杂的系统工程，涉及医疗保障体系，涉及药品政策，涉及降低交易成本，涉及医院管理、医生医德医风。把能降的医疗费降下来，最大程度减轻患者负担，各级政府部门大有可为。

