

# 齐商银行与兴业银行签署战略合作协议



齐商银行党委副书记、行长赵晓东与兴业银行济南分行党委书记、行长助理吴永林签署战略合作协议。

为加强银银合作，提升双方业务合作的广度与深度，更加有效地提高双方的经济效益及社会效益，服务于地方经济和广大客

户，近日，齐商银行与兴业银行就财富管理、支付结算、资金运用、融资授信、资本补充与优化、托管业务、信息技术合作、跨境业务、投行业务、业务培训、集团化综合服务等方面签署战略合作协议。齐商银行党委书记、董事长李大鹏，党委副书记、行长赵晓东，行长助理谭秀弟，与兴业银行济南分行党委书记、行长助理吴永林，济南分行同业客户部总经理车吒，淄博分行党委书记、行长陈连合参加签约仪式。

双方将以此战略合作为新起点，以资源共享、优势互补，实现共赢发展为目标，开展全面业务合作，进一步服务实体经济，为淄博老工业城市的凤凰涅槃、加速崛起贡献一份力量。

文 / 图 王宝珠 肖源

## 齐商银行建成全省城商行首家容器云平台

随着互联网金融的快速发展，传统的基础架构已经无法满足业务快速迭代的需求，争分夺秒推出新业务对技术架构支撑能力提出了巨大挑战。为此，齐商银行深入学习研究最新技术，于近期完成了该行容器云平台建设，成为省内首家投产的城商行。

容器云是一种将业务组件拆分为标准微服务，以容器为载体，通过 DevOps 流程管理，最终实现系统快速部署的平台。容器是一种超轻量级虚拟化服务；微服务是将业务组件标准化，以积木的模式进行产品的开发和部署；DevOps 是一种运维开发一体化理念，旨在打通运营部门和开发部门的沟通隔阂，提高 IT 服务交付效率。如果将容器云比作一艘远洋货轮，那么微服务、容器和 DevOps 就分别是运输的货物、集装箱和货轮，包括货轮的一系列配套工具。

通过基础设施和开发团

队的努力，11 月份，新的技术架构平台已在齐商银行新一代积分商城、CRM 系统等项目成功部署。实施过程中，新的架构展现出了明显的优势。一是实施周期大大缩短，大量的公共服务组件，大幅减少开发量，模块复用率达到 70% 以上；二是秒级部署，实现快速发布、产品迭代，服务启停由原来的数分钟缩减到几秒钟；三是弹性扩展能力，平台可自动根据业务量横向扩展容器数量，完美应对业务高峰，同时在空闲时间自动释放资源降低运营成本；四是云级多活能力，提高了业务系统服务能力的同时，有效减少容灾体系等基础投入。

未来，齐商银行将力推新技术架构平台的落地，进一步挖掘容器云平台的潜力，加快新系统与新产品的开发速度，为全行“一体两翼”的快速发展提供科技赋能！

王庆祥

## 齐商银行小企业金融服务中心存量业务突破 6000 户

截至 11 月 11 日，齐商银行小企业金融服务中心存量业务 33.74 亿元，户数 6010 笔，成功突破 6000 笔。存量业务户均 56 万元，小微客户经理人均管户 182 笔，管户余额 1.02 亿元，人均管户水平进一步提升。

成立 11 年来，齐商银行小企业金融服务中心（以下简称“中心”）作为全行普惠金融业务发展的“先锋部队”，承担起“试验田”与“孵化器”的职能，以“大力开展普惠金融业务”为己任，集中力量聚焦小微、“三农”群体发展，坚持做微、做小，通过长期的业务实践，在普惠金融业务模式、产品服务等方面做出了特色与成效，累计发放小微企业、涉农贷款近 600 亿元，支持 6 万多户小微企业、农业客户发展，实现了普惠金融的合理健康可持续发展。

多样化产品设计实现精准获客。基于总行普惠金融产品设计架构，在大力推进特色业务开展的同时，结合实践积累与市场需求设计多款细分市场产品，服务范围与目标客群进一步扩大。如在淄博市率先落地的“知识产权质押贷款”帮助地方高科技成长型小微企业变“知本”为“资本”，协助企业申请政府贴息进一步降低融资成本，支持了智洋电气、泰禾环保等一批科技企业在初创

期的成长；新冠肺炎疫情期间积极响应淄博市财政的纾困政策，集中火力全员出动，10 天投放“纾困 e 贷”1200 余笔，累计投放 1762 笔；作为全行特色业务的示范试点部门，落地了全行甚至全市多个小微产品的首笔贷款，近两年以来发放了全市首笔线上政府采购贷、全市首笔线上应收账款质押业务、全行首笔保理业务、全行首笔“强村贷”等，疫情期间又先后投放了全市首笔金融机构疫情防控贷款、全市首笔“鲁担巾帼贷”、全市首批“见贷即保贷”等，示范效应凸显。

批量化业务模式提速业务发展。在开展传统单户单笔业务，维护存量客户的基础上，中心于 2013 年开始逐步探索供应链金融业务模式，于 2015 年牵头上线了山东省首家针对核心企业与其上下游小微企业的“在线供应链平台”，融合产业链金融技术、科技金融，布局互联网金融领域，开辟了批量化、网络化、高效化服务小微企业的新渠道。借助平台，结合齐商银行特有的“十大供应链金融体系”和“四大产品体系”，形成了多种成熟的在线供应链金融服务模式，提高了服务质量与效率，通过批量化业务降低了小微金融成本。截至目前，中心已与正邦集团、格力电器、美的集团、正大集团、

新希望普惠农牧等多家行业龙头企业、上市公司达成战略合作，存量供应链业务与全部业务占比已超 60%，且无一笔不良。

全线上化探索发展成效显现。按照全行互联网金融发展规划，在线下批量业务日臻成熟的基础上，中心于 2019 年着手探索全线上普惠业务，借助互联网工具、数字金融技术目前已上线了针对农户、快消品行业客户、物流行业客户的“e 齐惠农贷”“e 齐怡秒贷”“e 齐物流贷”等全线上普惠业务产品，实现了客户自主操作、批量授信、远程放款，大大提高了业务办理效率，释放了人力资源，进一步降低了客群融资成本。全线上业务在疫情期间发挥了巨大的作用，尤其是专门服务于农户融资的“e 齐惠农贷”，突破了时间、地域限制，充分保障“菜篮子”及农副产品供给，截至目前已累计发放 1353 笔超 6 亿元线上农贷资金，有效支持了养殖户的生产经营。

长期以来，齐商银行小企业金融服务中心在总行的正确领导下，坚定“服务地方、服务中小”，经营发展经受住了考验，坚守住了风险底线和合规红线，在创新中求得了发展，下一步，将坚持立足小微、根植客户、创新发展，为全行转型发展 and 地方实体经济贡献积极的力量。边映雪

## 齐商银行“金达理财”

咨询电话：96588

产品名称	募集金额	募集时间	产品期限	参考年化收益率	发售对象	销售渠道	募集起点
SD7493	1 亿元	11 月 18 日至 11 月 23 日	188 天	3.95% (业绩基准)	企业 + 个人	网银 + 手机银行 + 微信银行 + 直销银行	1 万元 (以 1 万元为单位递增)
SD7494	1.3 亿元	11 月 18 日至 11 月 23 日	112 天	3.9%			
SD7495	1.31 亿元	11 月 19 日至 11 月 24 日	273 天	4.0%			

温馨提示：理财非存款，产品有风险，投资需谨慎。

### 缤纷颜卡，火热来袭！

VIP 视频会员月卡五选一，免费送！

腾讯视频

爱奇艺

优酷视频

搜狐视频

芒果TV

轻松去广告，免费看大片！

赶紧扫码办卡吧！详情咨询客服热线：400-86-96588；  
本次活动最终解释权归齐商银行所有，权益活动如有更新请以“齐商银行信用卡”公众号推送为准。