

老枝吐新芽，淄博正出发。

今年以来，淄博市经济运行总体呈现稳中向好、质效提升态势。根据市级生产总值统一核算结果，一季度淄博市实现生产总值926.06亿元，同比增长19.5%，两年平均增长4.0%。其中，第一产业增加值23.87亿元，同比增长4.5%，两年平均增长2.1%；第二产业增加值440.82亿元，同比增长26.2%，两年平均增长4.5%；第三产业增加值461.37亿元，同比增长14.6%，两年平均增长3.9%。

近年来，淄博市持续优化营商环境，培育壮大新动能，提升改造传统动能。在“十四五”的开局之年，搭建创新优质平台、开拓产业升级新路径等成为淄博市经济社会发展的任务之一。成绩属于过去，未来尚待拼搏。



吉利商用车淄博基地 资料照片

延链布局！ 淄博集聚充沛发展动能

“链”上生新机 “多点开花”促进内循环

“从2020年1月13日项目签约，到2020年8月28日皮卡1.0代产品下线，仅用了190天的时间，展示了淄博速度、淄博效率、淄博服务。吉利商用车淄博基地各项工作进展顺利。”日前，在吉利商用车淄博基地，项目建设指挥部负责人如是说。

淄博是一个百年老工业城市，工业体系完备，产业配套齐全，汽车发展历史悠久，具备发展新能源整车及汽车零部件产业的比较优势。曾经的淄博客车厂，是建设部、中国城市客车城建设备联营公司定点厂家之一，其历史可以追溯到1955年。1985年，我国第一辆国产双层大客车就在淄博客车厂诞生。

在淄博人的心里，一直有着“汽车大市”的梦想。近年，淄博市大力实施产业赋能行动，强化平台思维、生态思维，把发展新能源汽车产业作为新旧动能转换的重要内容，产业聚合能力持续提升，汽车产业发展步入快车道。

吉利新能源多功能高端商用车项目落地淄博，恰逢其时。该项目由吉利控股集团投资建设，占地773亩，总投资24.2亿元。项目达产后，形成年产

3万辆高端商用车的生产能力。客车将于2021年8月下线，2.0代皮卡产品也处于紧锣密鼓筹备阶段。

它的出现，对于淄博的意义远不止于此。未来，围绕完善汽车产业链条，推动属地整车、零部件及汽车服务等协同发展，吉利商用车淄博基地将与淄博供应商达成合作，规划与2家企业深度合作，未来三年内规划10至12家内外饰、座椅等供应商属地建厂，实现深度合作。同时，不断深化与本土企业在汽车产业技术平台搭建、汽车资源整合互补和新能源多功能商用车研发、生产等方面的合作，实现互利共赢。

今年2月份开工的山东云商智能制造产业园项目，将紧抓吉利汽车入驻淄川的战略机遇，建设智能化生产车间；以“工业互联网平台+智慧园区+产业基金”的创新商业模式，打造集自动化、智能化、标准化于一体的汽车零部件制造平台，园区智慧大数据管理平台和产业链智慧大数据管理平台。

引进好项目，延伸产业链，带来新机遇，一个以新能源整车制造为核心，关键零部件设计研发、汽车供应链金融等全产业链配套的千亿级产业集群正在淄博逐步形成。

今年，淄博市推进重大项目440个，其中，工业项目255个，占比过半。重大项目策划储备工作延续良好势头，沿链补链项目和创新平台类项目明显增多。在255个工业项目中，沿链补链项目115个，占到了全部工业项目的45%。

营商，赢商！ 链条带来竞争力

一系列重大

项目的背后，都有优质营商环境在“助攻”。

去年，淄博市委、市政府围绕推进全面深化改革、优化营商环境，先后制定《全市重点改革攻坚实施意见》《实施“一号改革工程”对标学习深圳优化营商环境重点任务清单》《淄博市人民政府关于持续深入优化营商环境的实施意见》等文件，政策效应不断释放；今年，淄博发布《2021年高质量发展“十二大攻坚行动”实施方案》，提出落实“要素资源跟着项目走”的保障机制，实现重大项目需求应保尽保。

一流的营商环境，正成为淄博的最大竞争优势。

在临淄区金山镇，为破解发展难题，加快产业转型升级，该镇从加大招商选资入手，发挥产业资源优势，不断优化发展环境，精选招商引资项目，取得了显著成效。

天辰齐翔新材料项目落户金山后，金山镇充分发挥“头拱地、向前冲、争第一”的精神，历时2个月完成1173亩的土地平整任务，将原镇政府办公楼腾空给天辰齐翔使用，为其新装修一栋容纳300人的职工公寓，并开放政府机关食堂，解决了天辰齐翔办公场所和职工宿舍“后顾之忧”。

在对辖区及周边产业资源深入调研基础上，金山镇明确了碳四、聚氨酯、尼龙新材料、稀土深加工等4条优势产业链，通过多种渠道加大对外宣传推介力度，吸引产业链上下游项目集聚发展。

天辰齐翔新材料项目选在金山建设，就是看中了齐翔腾达的丙烯、氢气、丁二烯等主要原料资源。去年12月签约的50万吨杭州聚合顺尼龙新材料项目，则看中了天辰齐翔的己二腈、己二胺等原材料。这些项

目投产后，将进一步拓宽优势产业链条，形成产业升级的“飞轮效应”。

3月份，工行淄博分行牵头发起的天辰齐翔尼龙新材料项目银团贷款签约仪式举行。该项目由工商银行淄博分行和中化工程集团财务有限公司联合牵头提供50亿元银团贷款，它的签约启动，标志着创新金融服务将在重大项目上进一步发挥金融赋能作用。

为推进产业链招商，淄博市投资促进局指导各区县对27条优势产业链进行详实梳理分析，于2月份编印了《2021淄博市区县重点产业链招商图谱（试用）》，优选招引目标企业281家，其中长三角地区105家、京津冀地区46家、珠三角地区48家，叩门招商并每月调度通报一次对接情况。这一做法，得到了淄博市委、市政府的肯定。

“链”上寻发展 产业链供应链带来新动能

去年11月12日，作为高新区在淄博新经济发展大会上签约的25家高成长企业之一，能链物流成为第一家正式落户的独角兽企业。

独角兽企业是各行业创新发展的“代名词”，是衡量一个地区创新能力与创新生态的重要风向标。它出现的地方就是经济蓬勃发展的地方。

能链集团成立于2016年，是国内领先的能源数字化运营商，拥有能链云、团油、快电三大业务板块。能链集团和淄博高新区签署合作协议，将能链物流、能链快电、能链综合能源港三个项目落户淄博，看中的是淄博能源化工大市的储能优势，及淄博市发展新经济的决心和信心。

能链集团CEO王阳说：“2021年，我们将抢抓淄博新经济发展重大机遇，主动融入淄博发展大局，积极推进‘数字化+’‘互联网+’发展，为淄博高质量发展注入新动能。”

在今年2月召开的全市落实突破年动员大会上，王阳发言时提到，将结合淄博能源产业结构，发挥能链集团优势，加大可视化供应链系统技术研发投入，建立供应链运营中心、研发中心、客服中心，做到大宗贸易数字化、运力可视化，引入更多人才；聚力打造新兴产业集群，成立能链石化（淄博）科技有限公司，采取互联网成品油销售+加油站联营、单用途预付卡等发展模式，将团油App平台B端、C端业务全部迁入淄博高新区，以互联网能源平台为依托，开展销售电子油卡、品牌实体油卡结算业务，同时将团油App平台经济业务引入淄博，预计2021年销售额不低于50亿元……

链条带来的发展机遇，正在淄博各行业涌现。在张店经济开发区，出现了在全市首吃螃蟹，乃至在全省都独树一帜的一项创新举措：通过供应链贸易保障，解决企业融资难问题。

去年，面对突如其来的新冠肺炎疫情和企业复工复产压力，张店经济开发区充分运用“管委会+公司”的市场化运营模式，针对中小企业融资难、融资贵等问题，园区的山东齐赢园区管理运营有限公司迅速梳理思路，从供应链金融领域中的代采业务入手，通过供应链贸易创新解决小微企业融资难的“关键一环”，赋能中小企业发展。

大众日报淄博融媒体中心记者 马景阳 孙渤海

