



高青县唐坊镇李孟德村干净整洁的现代化黑牛养殖基地



沂源县规模化种植的苹果园

当资本的力量在淄博工业产业间全面铺开,金融的“活水”也开始流淌至这座城市的田间地头,而这仅仅是产业链金融赋能本土小微企业的一个缩影。

根据齐商银行提供的数据,自产业链金融项目开展以来,已累计为近1500户种养户及农业小微企业提供了4.1亿元信贷资金支持,金融赋能之下,淄博三农经济发展有了新突破。

产业链金融赋能小微企业

政府担保 农民“零成本”贷款

“金融是啥?我确实说不准,但我们知道金融赋能,因为我们村养的将近120头黑牛没花一分钱,就是和它有关。”

作为高青县唐坊镇李孟德村的党支部书记,58岁的何传明如今还有一重身份——李孟德黑牛养殖专业合作社社长。在与这个村子交融的58年时间里,何传明种过地,也养过牛,但如今的养殖方式,却颠覆了他的认知。

据何传明介绍,合作社成立之初,全体村民便以土地入股,再由合作社与山东纽澜地何牛食品有限公司签订合同,按照600亩流转土地兑换100头黑牛的方式,将合作社700亩土地流转给山东纽澜地何牛食品有限公司,合作社也因此从山东纽澜地何牛食品有限公司获得近120头成年母黑牛。

与此同时,高青县还创造性推出“链银企家”财金融合高青模式,充分发挥“财政+金融”的融合效应,以财政资金、信贷资金、担保平台的有机结合,实现了农户养殖黑牛的“零成本”贷款,打消了农户养殖黑牛的疑虑。而作为合作方的山东纽澜地何牛食品有限公司,仅需要付出近120头成年母黑牛以及每年从农户手里购买小黑牛的费用,便可有效解决规模化养殖的人员和土地难题。

新模式下,如今的高青已形成了规模化、园区化养殖新格局,黑牛存栏量已成功增至3.8万头,预计2021年底将达到5万头。全县从事黑牛养殖农户达2000多户,从业人员1万多人,高青黑牛全产业链产值已达30亿元。

而作为农业强县沂源县,为解决农户融资难、融资贵所导致的规模化种植受阻问题,在以成立合作社形式达到“1+1>2”效果的同时,又创造性构建了“政府主导、公司运作、融资支撑、合作社经营”“四位一体”运作模式,建立了“1+1+3+12+N”果业振兴整体推进



在李孟德村黑牛养殖基地,专家和黑牛养殖人员讨论黑牛养殖细节。

模式。通过整合资源,成立山东沂源农业农村发展集团有限公司,以沂源县果业振兴领导小组为核心制定发展思路,以山东沂源农业农村发展集团有限公司为基础解决融资问题,以沂源县数字农业农村大数据中心、大宗农产品交易中心、农村产权交易中心三大中心为平台建立供销系统,以各镇(街道)子公司为基础载体分配资源,以党支部领办合作社为实施主体落实工作,有效实现了分散游离、闲置沉睡的土地、资金、房屋等各类农业农村资源优化组合,实现了资源的整合效应。

与此同时,政府背书的山东沂源农业农村发展集团有限公司,在有效发挥金融吸附磁场效应的同时,也为淄博各区县及企业提供了可借鉴的思路。

银行支招 活用政银“加法”

如果说经济的本质是实现资源的合理配置,那么金融的本质就是以资本之力加速并放大经济的资源配置功能。而作为资源配置的主阵地,企业与资本间始终存在着共生共存的关系。

作为一家专业从事反渗透水处理、垃圾渗滤液处理的高科技企业,山东泰禾环保科

技股份有限公司经过多年的深耕细作,在RO浓水回用技术、MBR技术等方面已然走在了行业前列,并拥有了多项专利技术。

与其他轻资产的技术型企业一样,山东泰禾环保科技股份有限公司缺乏足够的抵押产品,而科技型小微企业的知识产权又存在真伪性难甄别的弊病,导致其在申请融资时,遭到十余家金融机构的拒绝。

据山东泰禾环保科技股份有限公司董事长房军贤介绍,其公司业务领域涉及化工热电、食品医药、市政工程等多个行业,工程遍及国内二十几个省市,并出口到巴基斯坦、古巴等多个国家,企业的正常运转需要可支配的流动资金,而融资难的问题曾一度制约企业的进一步发展。

“后来齐商银行在了解到我们企业的困难后,积极对接淄博市知识产权局,针对我们企业拥有的知识产权量身定制了授信方案,并为我们发放了500万元的专利权质押贷款资金,有效解决了我们购进环保设备配件的费用难题。”房军贤说。

无疑,通过银行对接相关主管部门,实现政银企不同角色的作用相加融合,可以有效解决部分轻资产企业的难题。然而,在“四强”和新经济产业高速发展的大背景之下,对于一些轻资产企业来说,如何摆

脱担保的融资困境,是摆在其面前的一个重要课题。

1月15日上午,作为山东华采信息技术有限公司“掌门人”的王俊峰迈着轻快的步伐,走出了恒丰银行淄博分行的办公大楼。然而在此之前的数十天,王俊峰整日都在为企业的未来担忧。

“公司业务开展面临很大的资金压力,而三年前贷款失败的经历又让我不敢去找银行。”

据王俊峰介绍,山东华采信息技术有限公司是一家主要从事计算机软件开发等技术研发性工作的科技型中小企业,公司主要成本为房租、人员和技术成本,固定资产所占比例较小。

如王俊峰所说,固定资产的低占比直接导致了担保机构的却步。在了解了企业困境后,恒丰银行淄博分行主动协助企业联系淄博市鑫润融资担保有限公司为其担保,并于1月15日成功为其发放了200万元贷款。

“这200万元有效解了企业的燃眉之急,疏通了企业发展的‘脉络’,也帮助企业走出了此前的融资困境。”王俊峰说。

“链主”企业共享链上信息

无疑,金融助力之下,众多小微企业开始焕发出更强劲的生命力。然而,资本的放大作用绝非孤立的点对点服务,唯有连点成线才能发挥资本的最大辐射作用。作为一座产业之城,淄博在拥有庞大数量的小微企业的同时,也发展出了完备的产业链体系,这刚好为资本的集聚提供了契合的平台。

作为一家以蛋禽预混料及动物药业、生物技术等方面研究为主的企业,山东邦基科技股份有限公司有着庞大的产业链条。而受行业属性影响,其产业链下游多为养殖户和小微企业。

据山东邦基科技股份有限公司董事长王由成介绍,只有产业链下游的养殖户及小微企

业得到发展,企业规模才能得到提升,而产业链下游的养殖户及小微企业的发展又多受融资渠道狭窄所限。为此,在公司成立后的10余年间,解决下游养殖户及小微企业的融资问题一直困扰着王由成。

“直到齐商银行推出供应链金融项目,养殖户才脱离了因担保难找所面临的融资难的窘境,这也大大拓宽了他们在银行的融资渠道,同时,也让我们公司有了更大的产品市场和发展空间。”

据王由成介绍,为实现全产业链的发展和升级,山东邦基科技股份有限公司充分发挥链主企业的信息优势,为齐商银行提供了全面细致的下游产业链企业信息,助力齐商银行与下游产业链企业实施精准对接。

如王由成所说,以“链主”企业为中心,依托互联网和大数据技术,发挥商业银行的体制和专业优势,通过整合线上平台、产品、账户资源,基于实体经济当前发展需求与真实交易背景,搭建智慧供应链体系,全面解决产业链整体问题,齐商银行的产业链金融项目创新性解决了许多企业所面临的难题。

日前,齐商银行党委书记、董事长李大鹏在接受大众日报淄博融媒体中心记者采访时介绍说,作为缓解小微企业融资难题的重要方式,供应链金融是商业银行大力创新供应链服务模式的价值所在。

“产业链金融项目自开展以来,已累计为近1500户种养户及农业小微企业提供了4.1亿元信贷资金支持,充分实现了‘银行—核心企业—核心企业—上下游小微企业/农户’多方共赢的局面,有效带动了淄博本地三农经济发展。”李大鹏说。

大众日报淄博融媒体中心记者 马景阳 姜涛 李振兴



扫描“鲁中晨报”APP二维码看更多信息