

红叶柿岩杯

“看身边变化 享美好生活”征文大赛

地址：山东省淄博市博山区城镇和尚房6号 电话：400-604-5799



常家镇天鹅湖村，白莲藕已经开始采收。



护商专员刘绍强(右一)在了解产业小镇的建设进度、后续需求等情况。

合作社各具特色
乡村振兴有奔头

在高青县常家镇天鹅湖村，白莲藕已经开始采收，村里的种植大户毛文星迎来了一年中最忙碌的时节。截至9月中旬，莲藕的收购价仍稳定在每斤2.6元至2.7元，这个价格让村民很安心。

毛文星是天鹅湖村最早一批种植莲藕的村民之一，目前他种植的120亩莲藕已经采收了十多亩。虽然采收的任务很重，但与往年相比，今年的毛文星显得从容了不少。一来莲藕的销售有合作社兜底，二来家里的地已经流转给了村集体，也不用他操心了。

过去的天鹅湖村，虽然也有一些村民从事莲藕种植，但经营分散、产量不高，无法形成规模效应。2019年9月，天鹅湖村成立了由村党总支领办的锦宏农作物种植专业合作社，把村里废弃的水塘重新启用，流转来部分村民自用的藕塘，连片打造了1300亩的莲藕种植基地，一部分由村集体经营，另一部分交由种植大户经营。合作社不但给大户的种植提供各种便利条件，还负责莲藕的兜底销售，解除了大户的后顾之忧。

规模化种植给莲藕带来了相对稳定的客源，合作社还与天津的客商建立了长期销售关系，莲藕从此不愁卖。合作社从大户手里收购来莲藕，再加价卖给客商，中间的差价就成了村集体的收入。由合作社负责经营的一百多亩藕池，其销售收入全部成了村集体收入。莲藕给村集体带来的收入每年能达到近80万元。

在莲藕种植的基础上，今年天鹅湖村又开展了“藕虾立体种养”试验，并取得了成功。

2020年，毛文星单靠种植莲藕就有20万元的纯利润进账，今年套养小龙虾后，预计能多收入八九万元。2020年，毛文星给儿子在县城买了一套140多平方米的新房。丰厚的利润进一步激发了毛文星的创收热情，他打算近期在藕池里试验套养泥鳅。

有了合作社这只“领头羊”，天鹅湖村开始了千方百计为村集体增收的尝试。天鹅湖村是一个由多个

自然村合并组成的行政村，其中部分村民在旧村改造中搬迁上楼，原来的老村进行了复垦。为了让这些复垦的土地开出“增收致富花”，常家镇多次组织村“两委”负责人赴外地考察学习。

在一次外出考察的过程中，天鹅湖村党总支书记、村委会主任毛新乐看准了秋葵这种作物。他联系相关机构，对村里复垦的土地进行了化验。在确认土地适合种植秋葵后，今年上半年，天鹅湖村试着种植了30亩秋葵。到今年9月中旬，天鹅湖村已经采摘了2茬秋葵，在实现亩均收入1万元的同时，还解决了30多名村民的就业问题。

此外，天鹅湖村还利用村里的近600亩耕地，通过土地流转的方式与鲁供农科合作，按照“保底每亩800元+分红”的模式，发展小麦、玉米的规模化种植，2020年实现每亩分红350元。土地的流转不但给村民带来了稳定的保底和分红收益，还把大部分劳动力从土地中解放出来，让他们有精力从事其他工作。

党组织领办合作社工作开展以来，常家镇出现了遍地开花的景象——蓑衣村将村民新购入的120辆观光自行车折价入社，新建1处精品驿站，统一运营管理，实现增收8.5万元；吸引15名村民入股、总投资20万元的精品餐厅预计10月对外营业。说约李村通过土地流转发展水稻种植，以旧村搬迁上楼为契机签约光伏项目，集体实现分红收入10万元。郑庙南村因地制宜发展大球盖菇（赤松茸）等林下特色经济，通过“党组织+合作社+基地+农户”模式，让大球盖菇“撑”起村民“致富伞”。庆丰村流转50余亩土地，打造“开心农场”，村民以土地入股参与项目分红……

有了党组织领办合作社这个强劲的“火车头”，常家镇乡村振兴的组织基础和经济基础变得越来越厚实。

讲述人：刘海超（淄博市高青县常家镇组织委员）

大众日报淄博融媒体中心记者 韩凯 孙良栋 通讯员 朱秀珍 整理

护商“店小二”
成了企业“知心人”

我是淄博市投资促进局的二级主任科员，今年我又多了一个新的身份——护商专员，这个新身份有什么作用呢？简单来说就是让我成为了企业的“知心人”，要全方位地服务企业。简单概括的背后是淄博市持续优化提升营商环境和招商护商富商的决心。

那么，像我一样的护商专员是怎样服务企业的呢？

首先，我们的护商对象是纳入全市招商引资重点调度和统计的过10亿元重大招商引资项目及淄博市跨越发展计划企业，像山东振齐汽车有限公司、山东齐阳光电科技有限公司、山东新华制药股份有限公司等。其次，我们护商专员对护商对象实行“一对一”定制化服务，对所有护商对象，护商专员跟踪靠上，全方位服务项目洽谈、签约、开工、建设、运营各环节，及时掌握项目手续办理、开工建设、生产经营等进展情况，针对项目方和企业诉求问题提供“店小二”式贴心服务。

当上护商专员以来，最直接的变化就是办公地点从办公室“搬”到了企业生产车间和项目建设工地，再就是腿变细了，人变黑了。因变化而变化，随之而来的是招引的企业手续办理加快了，项目建设加快了，政企关系更近了。

我服务的企业项目，其中就有位于桓台县的中南高科·创智未来产业小镇。工作期间，我积极深入产业小镇项目现场，实地考察项目进展情况，并与中南高科山东区域淄博城市公司总经理翟超等深入交流，了解项目诉求，重点围绕入园企业的上下游配套企业及智能制造、高端装配、新材料大健康等产业积极开展联络对接，为企业做好服务。目前，该项目进展顺利，项目一期已完成，招商情况良好，二期正在建设中。

9月14日，按照工作安排，我

又去中南高科·创智未来产业小镇“上门服务”，和翟超总经理在产业小镇边走边看边聊了好久，进一步了解了产业小镇近期的建设情况，也详细询问了一部分入驻企业的需求。像这样的“上门服务”，我们护商专员几乎每天都在进行，进厂区、下工地、深入到企业一线，才能全方位深入了解企业需求，更好地做好跟踪服务。

我给自己的定位很清晰，既是政府和企业之间上情下达的“联络员”，又是企业发展升级的“指导员”，还是配套产业以商招商的“招商员”。企业在淄博落地的过程中，负责人不用再带着一堆材料到处奔走，有啥问题、有啥困难我们跑过去积极帮他们协商协调，全力保障企业项目的建设。

让企业在淄博发展犹如回家般踏实舒心，无后顾之忧，那就说明我们的工作真做到位了。护商专员制度就像催化剂，有力促进了淄博市的招商引资工作，有力提振了企业投资和发展信心，我们更希望看到淄博的优质企业遍地开花。

据我了解，今年1至8月份，淄博全市省外到位资金373.1亿元，完成年度任务93.3%，其中产业项目到位资金267.7亿元，同比增长73.1%；新引进过亿元产业项目218个，同比增长39.7%，完成年度任务109%。

讲述人：刘绍强（护商专员、淄博市投资促进局二级主任科员）

大众日报淄博融媒体中心记者 孙良栋 整理



扫描“鲁中晨报”APP
二维码查看更多专题内容