

扬帆起航自奋楫 不负韶华更向前

齐商银行总行营业部开展团建活动

新年新气象，为提升团队的凝聚力和向心力，增进员工间的了解与沟通，近日，齐商银行总行营业部组织开展《开年第一课》团建活动。

团建活动在齐商银行总行一楼大厅开展，设计了圣塔、群龙取水、团队金字塔、杯子歌等丰富多彩且教育意义丰富的团队活动。在活动中，营业部每位员工积极参与、团队协作，全身心地投入到活动当中，不断突破自我。

一次次积极协作、精妙配合中，员工们真切体验到了协作、奉献、担当、勇敢带来的喜悦。团队的凝聚力、向心力、战斗力得到了充分激发。

齐商银行党委书记、董事长李大鹏看到营业部的团建活动后，现场为营业部员工点赞鼓



劲，员工们深受鼓舞、斗志昂扬，再次坚定了“二次创业、再攀高峰”的信心和决心，纷纷表示要以此次团建活动为契机，

团结一心、策马扬鞭，在改革发展的浪潮中勇立潮头，为齐商银行高质量发展作出新的更大贡献。

孙玉恒

齐商银行走进淄博第三届住房产业交易博览会

2月4日至7日，“2023淄博第三届住房产业交易博览会”在淄博市博物馆广场举行，齐商银行作为政策咨询方受邀参加此次展会。

本次房展会由淄博市住房和城乡建设局、张店区人民政府指导，淄博市广播电视台、淄博市房地产开发协会主办，并将淄博市近期出台的促进住房消费的政策汇编成册向广大市民发放，包含住房消费、公积金贷款、人才购房等多项惠民政策，既为市民谋得福利，又充分激发市场活力，进一步促进房地产市场平稳发展。

齐商银行对此次展会高度重视，由淄博支行、鲁中支行及总行营业部组建现场宣传小队，设立固定展位及咨询服务区，多形式、多途径、大力度、大范围开展金融产品政策宣传工作。



展会期间，该行工作人员耐心细致地解答广大市民朋友提出的关于住房贷款的首付比例、利率、贷款年限等相关问题，获得一致好评。下一步，齐商

银行将持续发挥“市民银行”优势，为广大市民朋友提供差异化、特色化消费金融服务，为进一步恢复和扩大消费提供金融力量。

张敏敏

中国银行淄博分行与山东新华制药股份有限公司签署全面战略合作协议

2月2日下午，中国银行淄博分行与山东新华制药股份有限公司（以下简称“新华制药”）签署全面战略合作协议。双方一致同意建立长期、稳定的全面战略合作伙伴关系，未来双方将发挥各自优势，实现高质量发展。

中国银行山东省分行党委书记、行长徐效强，新华制药党委书记、董事长同庆贺见证签约并致辞。新华制药董事、财务总监侯宁和中国银行淄博分行党委委员、副行长梁文华代表双方签署全面战略合作协议。

贺同庆董事长对徐效强行长一行的到来表示热烈欢迎，详细介绍了新华制药发展历程、生产经营和履行社会责任等，并代表公司对中国银行长期以来给予的支持和帮助表示衷心的感谢。他表示，希望中



行淄博分行一如既往地给予支持，在更广泛领域开展战略合作，共同谱写互利共赢新篇章。

徐效强行长介绍了中国银行悠久的历史与国际化发展情况。他表示，中国银行与新华制药红色基因一脉相承，希望未来双方继续加强沟通，推动全面长远战略关系不断深化和发展，共同努力打造“银企合作、互利共赢”的典范。

签约仪式前，徐效强行长一行参观了新华制药展览馆与研发中心，详细了解了公司发展历程、项目建设、科技创新等情况并进行了座谈交流。

新华制药副总经理魏长生，中行淄博分行党委书记、行长王华，新华制药有关部室负责人，中行山东省分行相关部门负责人，中行淄博分行相关部门负责人等参加活动。

工商银行淄博分行 汇率避险增信服务 助力中小微外贸企业扬帆远航

近日，工商银行淄博分行成功落地首笔“银证担”模式下汇率避险业务，成为淄博市首家向中小微企业提供汇率避险增信服务的金融机构。

为提高中小微外贸企业汇率避险能力，市财政局、市商务局、市外汇管理局和市地方金融监管局聚焦企业“急难愁盼”，通过线上线下等形式多次召集辖内金融机构开展座谈，根据既有“银证担”业务，整合汇率避险产品，推出“政府+银行+担保”的运作模式，鼓励融资担保机构为企业汇率避险提供担保服务，银行机构免除企业汇率避险保证金，担保费由省财政与企业所在地财政给予全额补助，有效提升中小微外贸企业应对汇率波动风险能力，降低企业套保门槛和成本。

工商银行淄博分行积极响应，通过入户走访、开展座谈会、组建企业微信群等形式，多渠道全方位进行宣传，并为符合准入条件的客户核定专项授信，满足企业汇率避险多元化需求，使政策红利惠及更多企业。1月30日，该行为辖内某企业落地全市首笔汇率避险增信“银证担”业务，创立了银行借力政府担保平台力量为企业叙做免保证金的外汇套保业务新模式，将“减费让利”落到实处。

下一步，工商银行淄博分行将深入落实“境内外汇业务首选银行”战略，加大汇率避险增信服务推广力度，提高外贸企业汇率风险管理水平，助力全市外贸稳定、可持续发展。

陈曦

太平人寿40万元理赔金 让爱与责任延续

刚到不惑之年的李先生和妻子一起经营着一家水果店，日子过得虽不富裕，但一家人幸福健康，夫妻俩勤劳肯干，日子也过得红红火火。因为李先生进货采购经常外出奔波，李先生的妻子早在五年前就为他在太平人寿配置了较为全面的保险保障。

近期，李先生在一次到外地水果市场进货途中遭遇交通事故，不幸当场身故。李先生的离世，给这个家庭带来了沉重打击，刚刚续租的市场摊位租金不菲，老人的赡养、孩子的抚养……担子全部落在了李先生妻子的肩

头。安顿好后事，李先生的妻子才联系太平人寿保险代理人申请理赔。太平人寿日照中心支公司理赔人员得知情况后，第一时间展开理赔调查程序，快速协助收集相关理赔材料并安抚家属情绪。经审核，此次共赔付保险理赔金40万元。

对于生命的价值来说，40万或许只是沧海一粟，但对于一个家庭来说，却是爱的延续。意外无法预料，但太平人寿却愿“为您分担风险，与您共享太平”。

刘凯

三年赔付46次 彰显太平人寿关爱

70后马先生（化姓）非常有保险意识，在结识太平人寿保险代理人后，为自己配置了重大疾病保险和太平医无忧（已停售）医疗保险。

2019年7月开始，马先生经常感觉腹痛腹胀，有便血现象而且体重快速下降。情知不妙的他赶紧到医院检查，最终确诊直肠癌。

灾祸从天而降，马先生及家人备受打击。但想到前几年在太平人寿购买的保险，马先生稍稍松了口气，住院后立刻联系了保险代理人，得知自己购买的重大疾病保险属于提前给付型保险，确诊即可理赔无需提供医院发

票。更让马先生惊喜的是，自己购买的医疗险可以突破医保用药限制，住院费用基本可以全部报销，而且还有住院津贴作为补偿，这让马先生战胜病魔的信心更足了。

据统计，从2019年7月到2022年12月期间，马先生因手术治疗、靶向治疗、放疗化疗等原因住院共计46次，也获得了太平人寿的46次赔付，总计获得保险赔付48.9万余元，其中重大疾病保险理赔10万元，医疗险理赔38.9万余元。关键的是，马先生的后续治疗，可以继续感受太平人寿的暖心服务。

任涵