

## 48亿元罚款从何而来？

此次小米被开罚单，还要追溯到去年4月开始的“非法汇款”纠纷。

当地时间2022年4月30日，印度金融犯罪打击机构表示，在发现小米科技印度私人有限公司向小米集团及另外两家外国实体汇出外币后，没收了小米银行账户资产。

小米集团当晚迅速做出回应，发布声明称：“小米印度所支付的这些专利使用费是用于我们印度版本产品的授权技术和IP，小米印度支付这样的特许权使用费是一种合法的商业安排。”

小米集团在声明中还表示，作为一个致力于在印度发展的品牌，所有的运营都严格遵守当地的法律法规。“我们仔细研究了政府当局的命令。我们相信我们支付给银行的版税和账单都是合法和真实的。不过我们会与政府部门紧密合作，以澄清任何误解。”

作为双方争论的关键，“特许权使用费是跨国企业进行合理税务筹划过程中的常用方式，分歧主要出现在对费用的认定上。”长期为中国企业赴印度投资提供法律服务的律师李钦对记者分析说，小米这场汇款纠纷的本质是税务问题，在用特许权使用费计算税基时，企业和当地政府对税法中成本的解释出现了争议。

举例来说，企业认为“特许权使用费”是合理的税务筹划，或是正常的服务贸易而将资金汇出，但当地政府认为企业的做法是对税法的滥用，将利润汇到境外，又涉及到相关外汇管理法。

印度金融犯罪打击机构此前曾在一份声明中表示，小米印度公司汇款给另外两个身份不明的、无关美国的实体，也是为了“小米集团实体的最终利益”。

小米则反驳称，小米印度支付的这些专利许可费都是为了印度版本手机上的授权技术和专利，并指出执法局扣押的数目中有超过84%是支付给高通公司的特许专利费。

“目前事情还没到尘埃落定的地步。”李钦分析，根据印度《外汇管理法》，如对行政机关意见不服，可继续向外汇管理专门法庭及高等法院上诉。

## 印度成了“外企坟场”？

遭受“特别关照”的中资手

# 法国零售巨头家乐福、美国摩托车制造商哈雷戴维森等企业纷纷撤离印度为何成了“外企坟场”？

印度执法局扣押了小米555.1亿卢比资金，约合人民币48.2亿元。据称这是印度当局迄今为止最大数额的扣押。如今，48亿元还存在被没收的风险。

据英国路透社消息，印度执法局6月9日发布文件称，小米技术印度私人有限公司、小米印度分公司等涉嫌违反印度《外汇管理法》。印度指控小米在当地的部门通过冒充“特许权使用费”向外国实体非法汇款。小米方面对此回应称，对该案的态度与之前保持一致。此前针对法院驳回申诉的消息，小米方面表示：“正研究该事项，并等待书面判决。在此重申：在印度的业务，符合印度的相关法律和规定。”

此事是否会有反转？将如何收场？



印度人选购小米产品。 资料照片

机企业，远不止小米一家。

2022年7月，OPPO被指控逃避关税439亿印度卢比，约合人民币38亿元。印度税收情报局称，OPPO在进口手机零部件时错误使用了关税豁免，并在计算进口货物交易价值时未包括特许权使用费。

同月，vivo的119个印度相关银行账户被印度执法局封锁，总额达46.5亿卢比，约合人民币4亿元。印度执法局在相关声明中指控称，vivo印度公司为逃避纳税，将6247.6亿卢比（约合人民币455亿元）汇往中国等地，金额相当于该公司一半左右的营收规模。

在严格监管外资企业这件事上，印度是“一视同仁”的。

2008年，印度税务部门给微软开了张70亿卢比的“罚单”，IBM印度也曾在2013年被当地

业在印度遭受的各种调查、处罚，很大程度上是由于“魔幻”的印度法律制度所致。印度的法律可以用十五个字来概括：“高标准立法，普遍性违法，选择性执法。”

“高标准立法并不是指印度的立法技术高，而是指印度的立法者要求守法者需要达到的标准非常高。”李钦举例说，印度《公司法》(Companies Act)法案本体就有近30章500条，基本每一条后面都跟着罚金、监禁等违法后果，而印度的执法部门一般不会主动通知企业更正其不合规行为，一旦违法行为被行政执法部门发现，其就会从违规第一日起开始计算罚金。

富士康这家全球知名的电子产品制造商，也于近期宣布，将全面撤离印度市场，这一决定引起了广泛关注。在印度市场耕耘多年的富士康，曾被视为是中国制造业“出海”的典范，如今却不得不黯然离开，这也让人不禁深思。

种种因素堆叠下，印度在世界银行发布的《2020年全球营商环境报告》中依旧被认为是“全球最难做生意的国家”之一。

## 印度的新要求

即便如此，大量外资企业，尤其国内手机厂商依旧将印度作为重要的海外市，并做出长期布局和规划。

对此，中印越电子协会(CMA)秘书长杨述成此前接受记者采访时表示，印度有14亿人

口的消费市场，当时正处于从功能机升级到智能机的窗口期，“印度手机市场的空间与人口红利显而易见。”

2014年，小米进军印度。同期出海的还有vivo、OPPO等品牌，中资手机企业在印度一度占据七成以上的市场份额。

2017年第三季度，小米凭借920万台手机出货量以及23.5%的市场占有率，夺得印度市场占有率第一。与2016年同期相比，小米印度增长了约300%，成为印度市场发展最快的智能手机品牌。同时，印度也成为小米最大的海外市场。

到了2023年一季度，印度市场销量排名出现较大变化。三星以20%市场份额排名第一，vivo以17%市场份额排名第二，小米以16%市场份额排名第三，OPPO和realme排在其后。中国手机品牌在当地市场约占50%的市场份额。

中国社科院亚太与全球战略研究院副研究员刘小雪分析说，中国手机厂商在印度市场仍占据绝对优势，但印度更迫切地希望发展本土制造业，中资企业自然成了印度“以市场换技术”的首要目标。

不久前，印度政府再度向中国手机品牌提出新要求，据印度《经济时报》13日报道，印度政府要求中国小米、OPPO、realme和vivo等智能手机制造商任命印度籍人士担任首席执行官、首席运营官、首席财务官和首席技术官等职位。

事实上，不少在印度运营的中国手机厂商已经任命过印度籍高管，如realme的印度首席执行官为印度人Madhav Sheth。

此外，印度政府还指示这些企业将合同制造工作委托给印度公司，开发有当地企业参与的制造流程，并通过当地经销商出口。该报道称，政府官员特意指示中国公司要遵守法律，不得在印度逃税。印度ABP新闻网报道称，印度政府官员是在电子和信息技术部最近举行的会议上与小米、OPPO、realme和vivo等中国智能手机制造商讨论了这些问题。

不过，印度政府前首席经济顾问、布朗大学高级研究员阿文德·萨勃拉曼尼安去年在《外交》杂志上发表文章《为何印度不能取代中国》指出：如果印度不解决“投资风险过大、政策内向性过强、宏观经济失衡过大”这三大障碍，或将错失跨国企业的投资以及承接产业转移的机会。 据《重庆晨报》

## 连续22个月贸易逆差 “顺差大国”日本发生了什么

新华社东京6月18日电 日本持续的巨额贸易逆差引发关注。在截至今年3月底的2022财年，日本贸易逆差创下21.73万亿日元(1美元约合142日元)新高。最新数据显示，5月日本贸易逆差额为1.37万亿日元，自2021年8月起连续22个月呈现逆差。曾经的“顺差大国”究竟发生了什么？

最直接原因是外部环境发生巨大改变。

首先，国际商品市场进入涨价周期。自2021年初开始，受多重因素影响，能源资源价格迅速上涨。在这一背景下，日本贸易顺差随着进口价格上涨不断萎缩。至当年8月，进口额反超出

口额，出现贸易逆差。去年2月乌克兰危机爆发后，国际商品市场价格进一步飙升，日本贸易逆差急剧扩大。

第二，日本货币政策与世界主要央行反向，日元大幅贬值。一年多以来，美欧主要央行货币政策转向紧缩，步入快速加息通道。而日本迫于国内经济疲软等原因无法跟随加息，日元与美元等货币息差迅速扩大，持续大幅贬值。日元对美元汇率自去年年初的约115比1一路下跌，一度跌破150比1。进口价格飙升叠加日元急剧贬值，令日本月度贸易逆差屡创新高。

第三，巨额贸易逆差加剧日元贬值，成为日本难以改善

贸易收支的原因之一。很多专家指出，由于巨额贸易逆差持续，市场上卖出日元买进美元的需求持续高企，已形成日元贬值—贸易逆差—日元贬值的恶性循环。

究其根本，日本贸易逆差还存在出口疲软、依赖进口的结构性原因。

上世纪80年代“广场协议”签订后，日元大幅升值，日本出口优势下降，被迫开启海外投资时代。其后泡沫经济破灭、通缩长期持续、少子老龄化不断加深等使日本经济陷入长期低迷，留在日本国内的产业普遍缺乏创新与活力，很难诞生领先世界的优势产品，难以推动出口实现飞

跃式发展。

与此同时，日本进口依存度居高不下，能源、食品、原材料等严重依靠进口。

2011年日本大地震引发福岛核电站事故后，日本国内核电纷纷停运，核电在日本年发电量中的占比从四分之一左右迅速下滑，至2014年降至零，令日本火电依存度居高不下。虽然日本政府提出，将于2030财年将包含燃气、煤炭和石油燃料在内的火电依存度降至41%，同时把核电占比恢复至20%至22%。但由于遭到各方强烈反对，核电重启进展缓慢。

此外，根据日本农林水产省数据，2021年日本以卡路里计算

的综合食品自给率仅为38%。鱼贝类、肉类、除大米之外的谷物、蔬菜水果及饲料大部分要靠进口。

在2022财年进口中，化石能源类进口额超过35万亿日元，食品进口额约为10万亿日元。有日本财务省官员表示，日本只是活着，维持基本生存，就要有约45万亿日元流向海外。

目前来看，随着国际能源价格回落，日本贸易逆差呈现出逐渐缩小态势。不过，媒体和机构普遍认为，日本贸易结构依赖国际市场的局面很难改变。由于海外需求低迷，短期内日本出口仍将承压，贸易逆差预计还将持续一段时间。