



新闻热线 3585000



29日,多云转晴,南风3~4级,12~27℃ /
30日,多云,南风转西南风3~4级阵风6级,15~28℃ /
31日,晴间多云,南风转西南风3~4级阵风6~7级,14~29℃

磁场效应凸显 “新娃”全球化再上新台阶

新华医疗国际化道路不断拓展

“Very best, perfect quality and professional!”(非常好,质量完美,专业)

10月26日,来自巴西的客商Renan Almeida谈及新华医疗的印象和产品,连续竖了三次大拇指。为表达自己的感情,他还用自己会说的为数不多的汉语说:我爱新华。这是多年来,国际客商对新华医疗态度的一个缩影,也是新华医疗在国际市场上的口碑积淀。被国际合作伙伴昵称为“新娃”的新华医疗,在国际化道路上越走越远。

“新娃”不是“娃”,是新华医疗的英文名——SHINVA;

“新娃”也是“娃”,是医疗器械行业“无所不会”的“葫芦娃”。

不同国度里看“新娃”的角度不同,或许“新娃”是一台空气灭菌器,或许“新娃”是一台高能医用电子直线加速器,也可能是完整的消毒灭菌中心解决方案……可是在不同的国度里似乎“新娃”都会“说话”:选我,信得过!



▲新华医疗为部分国外客商进行产品使用培训。



◀国外客商参观厂区。

“新娃”的魔力

Renan Almeida是一家西班牙知名医疗器械公司在巴西当地分支机构的负责人。这一次他远涉重洋来到中国,就是要亲眼看一下“新娃”的工厂和生产线,亲眼看看“技能值”越来越高的“新娃”是怎样炼成的。

在Renan Almeida眼里,“新娃”似乎有一种魔力,工程师特别“懂”需求。就以Renan Almeida经营的医疗废物处理设备为例,市场上的反馈非常正面。在他眼里,“新娃”的产品性价比高,产品种类丰富,可以提供配套的产品体系丰富,

很符合巴西市场的需求。

近些年,巴西发展很快,对于公共健康的需求很旺盛,新华医疗的医疗废物处置设备和产品,为当地医院解决了麻烦,保障了人们的健康生活。Renan Almeida说,2018年在德国参加展会时,第一次见识了来自中国新华医疗的产品,一开始还是抱着试试看的心态谨慎采购,后来经过市场的验证,反馈非常好。

10月25日抵达新华医疗后,他便积极参加新华医疗专门为国外客商组织的专题培

训,感受到这里的工厂更专业、有序,人员素质更高,通过培训对产品有了更深入的了解,也可以更好发挥产品的优势。

尽管Renan Almeida所在的公司主要从事医疗废物的处理,但这一次在新华医疗的实地参观,他似乎对其他产品也产生了浓厚兴趣,对于未来与新华医疗的合作有了更大期待。

同样产生巨大兴趣的还有来自非洲贝宁的Dansou luc,为了这次新华医疗的80年之约,“飞”越了半个地球。

Dansou luc25日凌晨到达淄博后,稍事休整就迫不及待来挖掘新华医疗这座“金矿”。他告诉记者,这是他第一次来到新华医疗,但早就是新华医疗的老用户了,他们公司最早采购的“新娃”是台式灭菌器和脉动真空灭菌器。

Dansou luc所在的公司,在西非也是一家知名度很高的公司,有着20年历史,有强大的工程师团队,不仅是贝宁较大的贸易企业,而且在西非的其他国家,如科特迪瓦、加纳、多哥等国家也有较广的渠道。此

前西非国家对中国的新华医疗并不是很了解,Dansou luc所在的公司采购“新娃”的消毒灭菌设备,在市场上得到很快推广。如今,在贝宁的高端私立医院,市场占有率已经高达80%。他相信未来会与新华医疗产生更多合作,“新娃”也会造福更多非洲人民,因为在这里他看到了不一样的“新娃”,原来“新娃”还有这么多。他说,新华医疗的质量,80年来专注医疗器械的口碑,会为贝宁乃至西非国家带来更多、更丰富的产品。

共赢之旅

近40名来自全球各地的客商齐聚新华医疗,带来的不仅是合作,还有友谊。

新华医疗国际贸易部崔权告诉记者:“这次来的嘉宾很多都是‘铁粉’,有的客商已经跟我们公司订购了7台医用直线加速器,也有的客商是第一次来。为了这一次新华医疗成立80周年庆典,他们有的人签证办了两个月,有的转机飞了两天,这让我们非常感动。”

对于国际贸易来说,交往的双方是略显冰冷的,这样跨越万里的奔赴,什么力量在吸引?

是商机,更是共赢。

不可否认,新华医疗凭借多年的技术沉淀,通过创新发展,在某些领域具备了国际前沿的实力,“新娃”用质量和服务赢得国际赞誉。新华医疗出海,不光自身得到了发展,一批海外合作客商也一样得到了发展。

Prasanth Kularatna是来自斯里兰卡最大感染控制设备企业的董事长、总经理。他是新华医疗的老朋友了,已经与新华医疗合作了12年。他说,之前在斯里兰卡感染控制领域的所有品牌都是欧洲品牌,如今他们在

斯里兰卡的市场占有率已经从0提高到70%,成为一家领军企业。5年前,他所在国家的药品基本都是外国生产的,为了推进本土生产,他们开始进口制药装备。他们采购了一套“新娃”,取得很好效果。

过去的12年里,无论是感染控制,空气消毒器,还是制药装备,都对斯里兰卡产生了深远影响。如今当地最大医院的消毒供应中心也选择了“新娃”的设备。他们公司从新华医疗进口的产品,也从感染控制设备转向消毒供应中心提供的整套解决

方案。

来自蒙古的Henzo是一家企业的负责人,这一次他带来一个6个人的团队,这也是所有来宾中,阵容最庞大的团队。他们此次专程来到新华医疗,是一次探秘之旅,一次打开未来的“共赢之旅”。

Henzo告诉记者,新华医疗在蒙古也非常有名,当地的医院和政府都很认可这个品牌。当地最大医院的医生和护士告诉他,如果要从中国采购消毒灭菌设备,那就是“新娃”。Henzo说,“新娃”不仅产品质量过硬,

而且工程师的培训和远程指导也很到位。Henzo企业的工程师对“新娃”的产品有很深的了解,此次他们公司也将与新华医疗签署一个在蒙古国的独家售后维修协议。

目前新华医疗在蒙古的消毒灭菌领域已经有了40%以上的市场份额,Henzo看好“新娃”今后在蒙古的发展,他认为随着新华医疗在蒙古市场保有量的增加,今后的安装、调试、维护都会产生新的合作契机。

近者悦远者来

有一种力量似乎难以描绘,物理学中称之为磁场。

中国的发展在世界上有目共睹,与“新娃”的合作,同样受益匪浅,那就产生了一种简单有效的逻辑,怎样与中国“新娃”共同发展?

在Dansou luc看来,大道同行,随着“一带一路”越走越宽广,他深刻的感受就是,越来越多中国产品正在进入西非,越来越多“新娃”们也正在进入西非,未来希望有更多合作。

Prasanth Kularatna说,这一次来中国,他品尝到了有淄博特色的中国美食,感觉非

常棒,是此行非常美妙的一次体验,可是相对于新华医疗的产品来说,产品比美食更棒!“The future will be better!”(未来一定会更美好!)

Renan Almeida认为新华医疗人真诚,而真诚是跨越国界的,最有穿透力和感召力的,这是他与新华医疗接触的收获。

近者悦远者来是一种理念,也是一种生态。新华医疗80年的发展历程也正诠释了这种理念,涵养了这种生态。

新华医疗国际贸易部销售经理肖海林表示,新华医疗80

周年厂庆之际邀请到诸多新老客户来华,是一次非常难得和宝贵的展示机会。“我们展现了新华的能力和实力,我们的合作伙伴也通过这一次的深入了解,对我们有了更多认识。有的客户原来是单一种类产品的合作,这一次到访,让他们改变了认识。我们的创新、活力、产品力都影响到了他们。真诚希望通过此次活动,进一步扩大我们海外朋友圈,营造更多共同发展的机会,我们也将进一步抓住发展机遇,完善新华医疗国际化的市场布局,悉心服务客户,深耕合作项目。”

强主业、提效益、防风险”工作方针,带来了自身的“强身健体”,也为合作伙伴带来了发展机遇。此次新华医疗创建80周年活动,传播了新华医疗打造“近者悦远者来”生态圈的信心,追求的是发展,崇尚的是共赢,传递的是希望。

大众日报淄博融媒体中心记者 孙银峰 通讯员 张行钊



扫描“鲁中晨报”APP二维码了解更新信息