

辅助生殖能报销了 生娃产业被盯上了

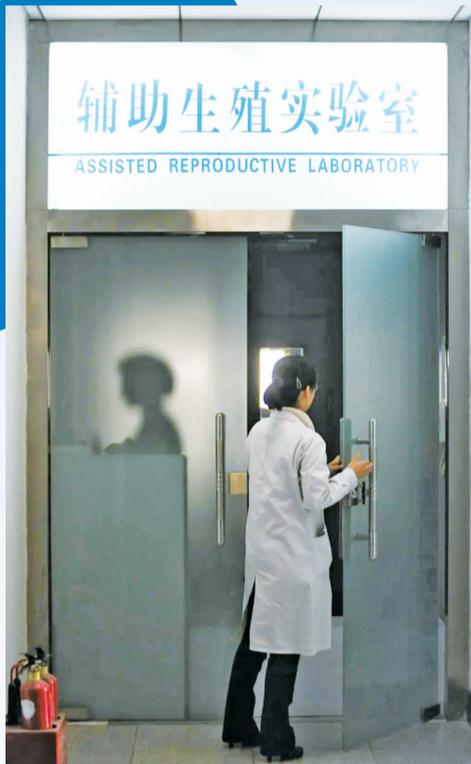
10月27日,广西壮族自治区医疗保障局发布通知称,多项治疗性辅助生殖类医疗服务项目将纳入基本医保和工伤保险基金支付范围,自今年11月1日起执行。

广西成为继北京之后,第二个正式将辅助生殖技术纳入医保的地区。

将辅助生殖技术纳入医保,对于许多无法承受高额治疗费用的不孕不育家庭来说,是个好消息。

39岁的郭雨晴就没有这么幸运。她用了三年时间,花了近10万开支,“每天抽不完的血、打不完的针”,还是没等到“怀上了”的消息。

目前,国内在人工辅助生殖方面已经发展出一条较为成熟的产业链,但高昂的费用,仍将许多不孕不育家庭阻挡在治疗的门槛之外。



▲ 山西省人类精子库辅助生殖实验室

◀ 2022年5月11日,兰州大学第一医院生殖医学中心,胚胎培养室研究人员正在做“精卵结合”实验。

监管之外的灰色地带

在中国,辅助生殖技术受到国家严格监管,准入门槛较高。

根据中国相关法律法规,任何开展辅助生殖技术服务的机构都必须获得相应的医疗牌照。

据中国国家卫生健康委员会的官网发布数据,截至2022年6月30日,全国经批准开展人类辅助生殖技术的医疗机构共543家。

其中,绝大多数都是公立医院。

难以直接获得牌照,民营资本只能另谋出路。

通过收购间接获取牌照,是许多民营医疗集团的惯用方式。锦欣生殖目前便是以此不断扩展其在辅助生殖领域业务版图。

据锦欣生殖招股书显示,2017年1月,锦欣生殖收购深圳中山医院,并随之取得了该医院的医疗执业许可证,该医疗执业许可证在2017年和2018年12月31日的账面价值分别为4.14亿人民币和4.01亿人民币。

而没有取得辅助生殖技术相关牌照的企业,一般不直接在国内提供辅助生殖医疗服务,它们或在海外设立生殖医院,或专注于辅助生殖产业链的其他合法业务,以规避直接提供辅助生殖服务所需的牌照限制。

然而,实际情况会更复杂。

受利益驱使,一些不具资质的机构可能会通过与有牌照的正规医疗机构合作或挂靠,或是自称中介,帮助客户在海内外找到可以提供辅助生殖服务的医疗机构。

市场上也出现了卵子黑市、非法代孕等地下产业链。

记者以患者的身份联系到了一家自称“生育方案解决商”的咨询公司,该公司工作人员介绍,公司主要为有特殊需求的顾客提供服务,如性别检测、性少数群体的生育需求等。

工作人员向记者推荐了第三代辅助生殖技术,其表示:“三代的成功率比较高,我们的费用也高,整个流程下来最少需要16万~20万。”

但三代技术没有优劣之分,也并非由病人自主选择,而是由医生来评估。

王琳告诉记者:“能选择一代,就不会选择二代和三代,在诊疗过程中,我们会尽可能减少人工干预,避免过度医疗。”

今年6月,国家卫健委和其他13个部门联合发布《开展严厉打击非法应用人类辅助生殖技术专项活动工作方案》,旨在今年6月至12月期间开展专项活动,严厉打击买卖精子卵子、代孕、伪造或买卖出生证明等行为。

“严格监管真的很有必要,我们比较心痛的是,会耽误病人的时间,”李栋表示了对此类灰色产业的担忧,“很多患者在外面试了两三年都不成功,然后回来找我们,但那时候往往卵巢功能就非常差了,试管成功的可能性也比较小。”

(应受访者要求,文中人物均为化名)

据《盐财经》

重金求一子

公开资料显示,广西此次将辅助生殖纳入医保的项目有取卵术、胚胎培养、胚胎移植、人工授精、取精术等。

对于符合条件的参保人员,职工基本医疗保险和城乡居民基本医疗保险的报销比例分别达到70%和50%,均限门诊,且报销次数限每人2次,计入参保人员年度基金最高支付限额。

人工辅助生殖旨在帮助不育或难以自然受孕的人群实现生育。它包括多种技术和程序,如人工授精(AI)、体外受精(IVF)、胚胎移植和卵精捐赠等。其中,体外受精便是人们口中的试管婴儿。

高毛利,高营收,资本押注

根据2020年最新十三五调查数据的初版分析结果显示,不孕发病率上升至18%左右。当然,根据世界卫生组织的定义,不孕发病率是按1年后未能实现妊娠来统计的。不管怎样,受到不孕不育困扰的中国家庭,不是个小数字。

庞大的不孕不育人群孕育了辅助生殖产业的发展。

人工辅助生殖的产业链主要包括上游的药品、医疗器械、医疗耗材的生产与供应商,如:贝康医疗、迈克生物;中游涉及提供辅助生殖服务的医疗机构,如:锦欣生殖、新生辅助生殖和公立医院等;下游是与患者直接相关的服务,如咨询、诊断、治疗和后续的妊娠跟踪。

广西医保政策一出,股市中的辅助生殖板块表现活跃。

据媒体报道,10月30日,辅助生殖板块指数大涨近3%,其中,锦欣生殖、采纳股份、圣诺生

去年3月,第三次人工授精以失败告终后,郭雨晴和丈夫决定开始尝试试管,然而,前不久的第二次胚胎移植也以失败告终。

当前,试管婴儿相关技术已经发展到了第三代。郭雨晴和丈夫接受的是第一代试管婴儿技术治疗。

第一代即常规体外受精,主要通过将精子和卵子在体外自由结合,使之受精形成胚胎;第二代是单精子微注射技术,通过将单个精子直接注射到卵子内,使之受精。第三代指胚胎植入前遗传学诊断技术,在一二代的基础上,增加了胚胎基因诊断或

染色体筛查的步骤,以检查胚胎是否存在某些遗传病或染色体异常,然后选择健康的胚胎植入女性的子宫内。

河南省人民医院生殖科医生李栋告诉记者,不同的技术,治疗周期费用有所不同。

以第一代为例,一个周期的费用大约为3万~4万元,第二代会在第一代的基础上增加单精子注射费3000元,第三代在一二代的基础上,每枚胚胎要多出数千元的遗传学诊断费用。

“第一代技术的成功率目前可以达到50%~60%,”李栋说,“这个事情受个人体质影响很大,有的患者一个周期就能成

物、亚辉龙、麦迪科技等公司股票涨幅均超5%。

10月31日,悦心健康、共同药业和奥瑞特更是涨停。

在上述企业中,锦欣生殖值得关注。

锦欣生殖是首家在香港交易所主板上市的中国辅助生殖公司。公开资料显示,集团目前在海内外拥有并经营多家医院,主要开展辅助医疗服务、管理服务和辅助生殖服务。

锦欣生殖自2003年起开始运营,并在2019年6月25日成功在香港交易所主板挂牌上市。

也正是2019年,中国人工辅助生殖领域发展极其活跃。

据前瞻产业研究院报告数据,2019年,中国辅助生殖行业融资金额达到50.44亿元,创近年最高值。

尽管2020年,由于疫情,辅助生殖领域的融资金额和事件数量下降。但到了2021年,融资

金额比上一年增长27.72%。2022年的前七个月,融资金额就达到了34.01亿元。

人工辅助生殖行业的高营收和高毛利率吸引着投资者纷纷入场。

锦欣生殖2023年中期报告显示,截至6月30日,公司营收为13.34亿元,较上一年增长17.2%,毛利率为42.3%,净利率为16.8%,均较上一年有所增长。

财报数据显示,2020年至2022年期间,锦欣生殖连续3年整体营收呈上升趋势。三年间的毛利率均在40%左右。

另一家专注辅助生殖技术研发与销售的公司康医疗2023年中期报告显示,报告期内,公司总营收为8.55亿元,毛利率为39.2%。“辅助生殖行业的毛利率普遍较高,主要是因为服务费高,而且行业壁垒高,竞争者相对较少,”一业内人士告诉记者,“毛利率可能会因地区、服

功,但有的得经历很多个周期,每多一个周期,费用就要往上叠加。”

深圳市某三甲医院生殖科医生王琳介绍,每一周期的费用主要集中于促排卵和取卵阶段。

“在促排卵阶段,患者需要每天打促排卵针,患者的体质不同,用药类型和剂量也不同,每个治疗周期的药物费用可能在数千到数万元人民币不等。”

李栋和王琳都发现,随着生育政策的放开,前来治疗的患者35岁以上的占比越来越高。然而,患者的年龄越大,人工辅助生殖的成功率就越低,治疗周期和治疗费用也相应越高。

务、技术和公司的不同而有很大的变化。”

根据《柳叶刀中国妇幼健康特邀重大报告》预测数据,2023年我国不孕率预计将达到18.2%。

然而,育娲人口专家团队发布的《中国辅助生殖研究报告2023》中提到,在中国,利用辅助生殖技术出生的婴儿仅占2%至3%。

低渗透率也在暗示着该行业在未来的增长潜力和市场空间。

2015年,我国结束了长达近四十年的二胎政策,允许夫妇生育两个孩子,并于2021年进一步放宽至三个孩子,一定程度上推动了辅助生殖服务的需求增长。

据头豹研究院和36氪研究院整理,预计到2025年,我国辅助生殖市场规模有望达854.3亿元,2021-2025年均复合增长率为14.5%。