



博山镇：农业镇的工业梦

全镇1-10月份财政收入同比增长了80.15%；8家规模以上工业企业1-9月份工业总产值同比增长44.72%；固定资产投资增长61.49%，到位省外资金1.09亿元。

这组亮眼的数据出自淄博市博山区博山镇，一个典型的山区镇、农业镇。

不熟悉这里情况的人，往往以为博山镇就是个农业镇，但其实博山镇的工业在博山南部四镇中颇具实力。辖区企业不多，博山镇把每个企业视如珍宝，全力以赴服务企业。特别是几家龙头企业，在政府扶持下，通过自身努力实现了跨越式发展。



▲“济薯25”在博山镇多个村试种成功

◀万乔集团在原废弃楼所在地新建的厂房

两天拆了两座废弃楼

11月10日，记者来到博山镇辖区企业山东万乔集团有限公司（以下简称万乔集团）。在厂区最南端，一处新建的仓库里堆放着大量原材料和等待运走的耐火砖成品。就在今年年初时，这里还坐落着两座废弃的楼房，周围的卫生环境很差，平时鲜少有人到这里来。

两座废弃楼房的隔壁就是万乔集团的厂区，楼房所占的土

地原本就是留给万乔集团扩产用的。一方面是由于种种原因废弃的楼房拆不掉。另一方面是万乔集团近年来发展势头很好，企业的订单量几乎以每年30%的速度增长，企业早就想新建一处厂房扩大生产规模，但受制于厂区面积所限，一直未能如愿。结果就是，万乔集团眼巴巴看着留给自己的土地不能用，只能手握订单干着急。

这两座废弃的楼房是博山镇存在了多年的历史遗留问题。

今年1月，博山区召开产业发展大会，发布了《博山重点产业高质量发展指导意见》和《博山区促进产业高质量发展十四条措施》。其中，包括耐火材料在内的新材料产业被博山区确定为重点发展的优势产业，进一步明确了发展方向、实施路径和保障措施。《十四条措施》中更是

明确提出：要加快土地房屋产权历史遗留问题的办理。

大会要求各级各部门要设身处地为企业着想、帮企业解难、助企业发展，并严肃指出“谁为难企业就是和政府作对”。

会后，博山区各有关部门迅速开展了“拔钉子”行动，专门处理各类影响企业发展的历史遗留问题。博山镇的这两座废弃楼房也被列入行动计划。

为了帮助万乔集团扫除发展障碍，今年一季度，博山镇先后多次协调自然资源、发改、住建等多个部门，通过村“两委”做通了村民的工作，仅用2天时间就拆除了这两座废弃的楼房。一下腾出来建设用地近12亩。面积虽然不大，但对于一个地处山区镇的企业来说，实在是难能可贵。

“今年我们有信心让产值再创新高。”万乔集团负责人高建立说。

奋战三年实现倍增

政府投之以桃，企业报之以李。

今年，万乔集团通过供应链的关系，把一家物流公司招引到了博山镇，在方便服务万乔集团的同时，这家物流公司还在博山镇的帮助下开拓区内业务，今年1-10月份完成销售收入2009万元，年内能达到限上企业要求。

在发展镇域经济的路上，政府和企业携起手来，政府勇当企业发展的“开路先锋”，企业为区域经济社会发展提供源头活水。

这样的政企关系，让双方如鱼得水、干劲十足。

新冠疫情防控期间，辖区企业山东圣世达化工有限公司（以下简称圣世达）的运输受阻，博山镇第一时间协调区有关部门，帮助企业车队办理通行证，解决了企业的燃眉之急。今年，博山区的招引团队带领企业负责人，远赴重庆圣世达母公司开展招引工作，力争更多项目能落户博山。这其中，电子引火模块生产线改造项目投产后将为圣世达

新增产值1亿元、税收800万元。

目前，企业的部分车间正在改造，为新项目的落地做准备。

2016年，山东博丽玻璃股份有限公司在考察了多处厂房后，相中了位于博山镇的一处厂房，在这里成立了全资子公司淄博阔达轻工制品有限公司（以下简称阔达轻工），专门用于玻璃产品的验货和周转。最近一段时间，该公司业务总监康金恒的工作变得越来越繁忙。

原来，阔达轻工由于母公司

的业务调整，把更多供应链业务放到了博山镇，企业的营业额从原先的100多万元猛增到了1亿元以上。在阔达轻工的厂房里，已经打包好的玻璃制品码放整齐，几天后将分别发往美国、墨西哥等地。

山东鲁青包装有限公司，是一家专门生产木质托盘、木箱、木箱的企业，其产品主要用于耐火材料、机械装备等的包装和运输。万乔集团就是其重要客户之一。多年来，这家企业扎根博山镇，受益于良好的营商环境和

区内其他企业的快速成长，其自身也得到了稳步发展。目前，这家公司已经在东欧和南美建立了生产基地，产品出口到了欧美发达国家。

奋战三年，实现倍增。对于今年提出的财政收入目标，博山镇上下信心满满。

这里的红薯不愁卖

在努力发展工业的同时，博山区博山镇的特色农业也亮点频现。除了早已名声在外的草莓、葡萄、猕猴桃等水果，博山镇近两年来又推广种植了大榛子、红薯等特色品种，这些农作物有效带动了村集体收入的增加。

最近一段时间，博山镇北邢村党支部书记、村委会主任徐家村正忙着联系购买大型农机。今年村里试种红薯品种“济薯25”成功，能给村集体带来近4万元的纯收入。这让他和村民们信心大增，不少村民决定加入试种，徐家村则准备购买大型设备，方便明年红薯的耕种和收获。

地处鲁中山区的博山，山地、丘陵遍布，地无三尺平，不利于发展传统的粮食种植业。但这里的土壤富含有机质，小地理、小气候多，土净、水好、空气

优，具备发展特色农业的先天优势。

今年2月，博山区召开特色农业高质量发展大会，要求各镇（街道）优化农业种植结构和产品结构，找到最适合的农产品，实现土地产出效益的最大化，并通过党支部领办合作社、产业化项目等途径来增加村集体和农民的收入。

大会召开后，博山镇由相关负责人带队，组织辖区几个村的负责人到济宁考察红薯种植项目。该项目最大的优势是协议收购，即种出来的红薯无论多少，都由济宁一家淀粉加工企业收购。收购价一年协商一次，今年的收购价是0.75元每斤。

在村委办公室里，徐家村给记者算了一笔红薯账：北邢村今年试种的“济薯25”共35亩，每亩产量大约4000斤，收购价0.75

元，则每亩毛收入3000元；包括红薯苗、地租、化肥等费用在内，每亩成本大约1300元；这样算下来，每亩纯收入1700元，35亩地纯收入59500元；35亩地中，属于村集体的占到三分之二，则对应的村集体纯收入是39600多元。

“这种红薯的好处是管理非常粗放，对土质的要求也不高。我们村的35亩地有一多半都是比较差的地。别的村试种的有达到亩产6000斤的。”徐家村告诉记者，其实博山镇很多村都有种植红薯的传统，但种植的品种大都是“烟薯25”，该品种往年价格比较高，但由于近年来种植面积大幅扩大，价格越来越低。

此外，这种红薯大都用来加热食用，收购商对品相、个头要求比较高，品相好、个头中等的能卖个好价钱，稍微破点皮的、

太大的、太小的都只能贱卖。而“济薯25”就没有这些劣势，因为这种红薯主要用来加工淀粉，所以收购商对品相、大小没有要求，几乎是照单全收。

“同样用35亩地种红薯，往年村集体只能拿到一万块钱左右的纯收入，换了品种后增收效果很明显。过两天济宁的公司就来签新收购协议，明年的价格能涨到每斤八毛钱。”徐家村说，今年的试种效果不错，不少村民跃跃欲试，明年村里的新品种种植面积有望达到100亩。

跟北邢村的情况类似，其他几个试种村也准备扩大种植面积。

除了红薯，此前在上瓦泉村试种的大榛子也获得了不错的经济效益，明年准备在8个村推广种植。

今年，博山镇按照特色农业

高质量发展大会的要求，立足自身优势，围绕“一轴两片”布局特色农业项目。其中，沿231省道“一轴”规划了菌菇、软枣猕猴桃、中草药等种植片，在“一轴”东部打造红薯种植片，在西部打造草莓、大榛子种植片，利用土地2084亩，谋划“一村一业”产业项目44个，带动37个村预计增加村集体收入421万元。

“今年的红薯项目已经让多个村创造了村集体纯收入新纪录，相信博山镇明年所有村集体将实现平均增收6万元以上。”博山镇党委书记张健说。



扫描“鲁中晨报”APP二维码查看更多内容



扫描“鲁中晨报”APP二维码查看更多内容