



# 一年18个项目建成投产 这个园区干出了“高青效率”

春节临近,高青化工园区内的快节奏生产也迎来了岁末尾声,但仍有半数以上企业在马不停蹄地赶订单。从2月2日开始,高青经济开发区班子成员、各部部长组成的“走访团”开始了对企业的春节慰问大走访。由高青县委常委、副县长,高青经开区党工委书记孙耀祖带队,走访了解企业安全环保、职工安排、开复工等情况,以及收集企业对园区服务的意见建议。

春节走访,是高青经济开发区每年的固定动作。2023年,高青经开区28个省、市重大项目全部开工建设,兴鲁承宏丙烯酸、乐沃希高端医用制氧机、肽和生物高端生物源多肽与多糖类等18个项目建成投产,可以说去年是让“六个效率”实践落地的一年。之所以收获满满,高青经开区有着自己的“高效密码”。



科宜知芯电子材料有限公司

齐阳光电

## 高效护航的工作专班

1月31日,高青县召开对隆华新材的表彰大会,对其成为高青县首家年产值、营业收入“双破”50亿元的工业企业作出100万元的奖励。

“大块头”项目的落地,企业“风火轮”式的发展,其背后的组成要素里,必定有着一套灵活高效的推进体系,一种集约化、专业化的服务模式。高青经开区的“工作专班”,就是护航重点项目、驱动重点工作的“推手”。

去年12月,高青化工产教联合体在园区内揭牌,成为“区校”融合的重要内容。为推进改革赋能园区高质量发展,高青经开区成立“园区改革工作专班”,开发区与化工园区实现一体化管理,增设科技创新部,推动科技兴区。与此同时,“双创园”党支部纳入开发区管理,实现“区园融合”,在全市率先组建黄河流域山东(高青)创新概念验证中心,并通过“山东省小微企业创业创新示范基地”复核。

对于推动百亿级含氟新材料产业集群建设的山东齐氟新材料有限公司含氟高端电子材料项目的落地,高青经开区牵头成立项目工作专班,倒排工期、挂图作战,以周保月、以月保季,去年9月13日开工建设,3个月时间完成投资2.1亿元,36个单体有20个开工建设,建

设进度之快创造“齐氟速度”。

还有隆华新材的108万吨“尼龙66”项目,从立项申报到顺利开工仅用了52天,创下了高青县最大体量项目建设纪录。52天顺利开工的背后,是协调整合发改、自然资源、住建、文旅、行政审批等部门资源力量,及时破解了土地保障、能耗指标、双电路保障等问题,可以说“隆华新材尼龙66项目工作专班”全程护航。

企业安于生产,项目快速落地,与当地的行政效率、干部作风都有着密不可分的关系,而工作专班的优势,就在于专人、专注。高效的协调与决策,可以在解决问题时形成跨部门的协同合力,缩短决策链条。在全程参与的情况下,提供精准化的跟进和落地服务,一对一地解决实际问题。并及时提供政策对接,形成有效引导,确保项目符合产业发展导向,得到相关政策支持。

## “步步为营”的全流程管理

春节后,山东科宜知芯电子材料有限公司高性能热固光电新材料项目招聘的第一批操作工将正式上岗。这一项目是高青经开区针对项目建设实施全流程管理的典型。

从立项起,能评、环评、社会稳定风险评估,以及土地手续办理、施工图设计等,高青经开区逐一明确了责任单位、时

限要求,全部按时办结,大大降低了企业在跑手续等环节上的“试错成本”。目前,项目处于流程管理的试生产阶段,多批潜在客户到厂考察洽谈合作。

除此之外,像南大光电六氟二烯项目,高青经开区也是前期跑手续,保障发展要素;聚焦关键环节,协调水电气暖等问题,跟进项目配套等。引导企业对标高水平企业设计管理,建设标杆工地。

全流程管理就是以全局视角审视和优化项目运作的方式,“砍”掉流程中那些让企业“摸不着头脑”的“枝枝杈杈”,及时干预,引导项目“少走弯路”。目前园区建设工作指挥部对产业和基础配套等12个项目制定全流程管理图,挂图作战、高效推进,将优化服务贯穿于项目始末,降低企业“试错”风险,以“协调效率”保证施工效率。

“在这种全流程管理中,咱们跟企业的熟悉度、信任感就逐渐建立起来了,为企业服务的好口碑也就树立起来了,让更多的企业家、创业者知道高青欢迎他们来扎根。”高青县人大常委会副主任、高青经开区管委会主任、高青县新材料产业发展促进中心党组书记赵学民说。

## 亲清与共的营商环境

“平时咱们经常见,年底不

用特地再过来,年前厂里运转一切正常,再有两天就放假啦!”星菲化学的负责人张星兆跟高青经开区管委会副主任王鹏飞说。

对于企业来说,高青经开区的企业专员们都是他们的老熟人。有事了一叫就来,没事的时候也不过多打扰企业生产。像工作专班的工作人员,披星戴月地跑项目,超前服务、超前配套,对项目的熟悉度一点也不亚于企业负责人。

就像《高青县关于构建亲清政商关系的十条措施》中所提出的,要强化主动服务意识,靠前一步、躬身入局,与企业建立真诚互信、清白纯洁、良性互动的工作关系,积极主动了解企业生产经营情况,在坦荡真诚交往中,提供指导帮助,为企业解决实际困难和问题。

对企业的“亲”,是每周二、周三的“基层工作日”,服务专员们驻企办公,为企业排忧解难。

对企业的“亲”,是“政企早餐会”上反映了问题,园区就立马去想解决方案。像在去年的的一场政企早餐会上,隆华新材提出了厂区门前道路不利于运输的问题。高青经开区立马着手解决,不到半年的时间,隆华新材日均200余辆危化品运输车停靠通行问题。

对企业的“亲”,是做好园区配套,让企业项目“拎包入

住”,又“安居乐业”。像新建了纵二路、纵四路、横四路等道路,新增约8.4公里园区道路。实施化工产业园地下水防渗及“一企一管”工程,计划今年4月完成。

而政府入企实行“双报备”制度,“企业安全生产日”、工业“白名单”等机制,则是与企业的“清”型关系。“进一次门,办多件事”,最大限度地减少对企业生产经营的打扰,尽量多地获取企业需求,集中提供服务,明确了政商关系的边界。好政策的实施,滋润了营商环境的沃土。

2024年,高青经开区策划重点项目70余个,重点抓好澳宏环保制冷剂回收等省市重大项目29个,确保全年20个项目建成投产。从任务目标上来说,可谓任重而道远。要继续打造高青效率的“经开样板”,唯有在园区的“长板”上保持“快一拍”的节奏,在产业的优势上精耕“深一步”的苦功。

大众日报淄博融媒体中心记者 张晓宁 通讯员 董建刚 王克军



扫描  
“鲁中晨报”  
APP二维码  
查看更多内容

上接03版

## 油画的未来,在中国

为什么选择油画这条路?

在冀晓峰看来,虽然欧洲才是油画的诞生地,但这门艺术在中国的发展十分迅速,经过与本土文化的不断碰撞与融合,已经融入中国人的精神生活,在题材内容、审美情趣、表现方式等各个方面都表现出了深厚的本土化价值。更为重要的一点,则是中国有着油画发展的场景和土壤,“首先是国内各地都在建各类文化展馆,里面有大量的空间需要油画;其次是越来越多的中产喜欢欧式装修风格,这也需要油画的点缀;此外,随着越来越多的年轻人留学归来,他们大都对油画

有着异于前辈的喜欢。”

中产是一个怎样的群体?简单来说,他们大都受过更好的教育,看过更多的地方,而他们对文化的需求正改变潮水的方向。中产客厅的白墙正成为中国油画的希望。这希望与一夜暴富无关,却显然来得更脚踏实地、细水长流。

记者问及冀晓峰,大尺幅的《海上风景》目前的市场行情时,他指着其中一幅说:“这幅大概需要20万元吧!”谈到画作的藏家,冀晓峰坦言,“我们的藏家,对于他们不懂的领域,很难一开始由于喜欢两个字一掷千金。复购率较高的藏家跟

我提到一个有趣的现象,首先是家里有了艺术品感觉确实不一样了,然后才会来购买更多的艺术品,乃至变为某个艺术家的忠实粉丝。”

为什么要减少社交,在已经名利双收的当下持续创作?冀晓峰认为对于自己这样的青年艺术家来说,培养流通性的收藏群体更为重要,“代表作不断地在市场上出现,循环,这很有意义。简单来讲,就是买你一张画的人,你未来如何对他来讲意义不大,因为这方面的双方意义,他在投机,你也在投机;每年都买你十张的人,才是日夜盼望你成功进步的人。”

近几年,随着中产阶层的崛起,以及中国经济的发展,艺术品市场必然再度爆发。正如纽约客带动了美国艺术品消费的崛起。在中国,一个充满希望的本土市场,正带来蓬勃的生机。

勃勃生机的背后,是传统文化的强力支撑。在冀晓峰看来,文化让中国油画更有内涵,“有书卷气的感觉。写实油画在西方接近死亡,现在几乎没有发展方向,但在中国发展得很好。之所以这样,是因为有了中国特色传统文化的支撑。”

更重要的一点,在于国内目前对油画的支持力度很大,

正如冀晓峰说的那样,“风格多样的油画,层出不穷的美术馆,越来越大的市场需求,都给了有志画下去的青年艺术家一个信号:眼前的希望,看得见、摸得着,且富有想象力。”

大众日报淄博融媒体中心记者 王继洋 张靖怡



扫描  
“鲁中晨报”  
APP二维码  
查看更多内容